

شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا» ش.م.م تعلن عن النتائج المالية المجمعة عن الفترة المالية المنتهية في

30 سبتمبر 2019

القاهرة في 3 ديسمبر 2019

أعلنت اليوم شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا» وهي شركة الأدوية الأسرع نمواً في السوق المصري، عن نتائجها المالية والتشغيلية للفترة المنتهية في 30 سبتمبر 2019.

المؤشرات الرئيسية للربع الثالث من عام 2019:

ارتفعت الإيرادات بمعدل سنوي 19.4% لتصل 234.8 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2019 وذلك بفضل تحسن مزيج المنتجات رغم اضطرابات الأنشطة الإنتاجية على خلفية التوسعات الأخيرة بالصانع وخطوط الإنتاج التابعة.
خلال أول 9 أشهر من عام 2019، ارتفعت الإيرادات بمعدل سنوي 8.2% لتصل 618.7 مليون جنيه.
بلغ جمل الربح 91.1 مليون جنيه خلال الربع الثالث من عام 2019، وهو ارتفاع سنوي بمعدل 1%. وسجل هامش الربح الإجمالي %38.8 مقابل %45.8 خلال الربع الثالث من عام 2018.
بلغت الأرباح التشغيلية المعدلة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (adjusted EBITDA) 55.7 مليون جنيه، وهو تراجع سنوي بمعدل 6.6%. وسجل هامش (adjusted EBITDA margin) %23.7 خلال نفس الفترة.

الإيرادات	مجمل الربح	هامش الربح الإجمالي	الأرباح التشغيلية المعدلة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك	هامش الأرباح التشغيلية المعدلة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك	صافي الربح	هامش صافي الربح
الربح الثالث 2019 (%)	الربح الثالث 2018 (%)	التغيير (%)	الربح الثالث 2019 (%)	التغيير (%)	الربح الثالث 2018 (%)	التغيير (%)
%19.4	234.8	196.7	%8.2	618.7	572.0	
%0.9	91.1	90.2	(%6.0)	261.6	278.1	
(7.1) نقطة	%38.8	%45.9	(6.3) نقطة	%42.3	%48.6	
(%6.6)	55.7	59.6	(%16.7)	159.3	191.4	
(6.6) نقطة	%23.7	%30.3	(7.7) نقطة	%25.8	33.5	
(%35.5)	10.5	16.2	(%59.0)	31.1	76.0	
(3.8) نقطة	%4.4	%8.2	(8.3) نقطة	%5.0	%13.3	

وفي تعليقه على النتائج المالية والتشغيلية للشركة، أعرب الدكتور عمرو مرسى العضو المنتدب لشركة راميدا، أنه على الرغم من التحديات التشغيلية التي مرت بها الشركة والناتجة عن التوسعات الجوهريه بالصانع وخطوط الإنتاج التابعة لزيادة القدرة الإنتاجية بنسبة 60% وما أسفرت عنه من اضطرابات استثنائية بالدوره الإنتاجية خلال السنة الماضية، نجحت الشركة خلال الربع الثالث من عام 2019 في تحقيق النمو القوي بالإيرادات والحفاظ على مستوى جمل الربح وكذلك الحد من التأثير السلبي على الأرباح التشغيلية المعدلة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (adjusted EBITDA). وأضاف مرسى أن مرونة الأداء المالي والتشغيلي في تلك الفترة يعد بمثابة شهادة على نجاح وخبرة الإدارة في تجاوز التحديات التشغيلية ومواصلة تحقيق الأداء المتميز.

ولفت مرسى إلى إتمام التوسعات المخططة واستئناف الأنشطة الإنتاجية بالشكل المعتمد وذلك بالتزامن مع تنفيذ التحسينات المخططة بمزيج المنتجات لتشمل المزيد من المستحضرات الدوائية الوعاء والتي تتميز بهامش الربح المرتفع، وبالتالي تتطلع الشركة إلى ختام السنة الجارية بترسيخ مكانتها وكتابة صحفة جديدة من النجاحات بالتزامن مع الإتمام المرتقب لعملية لطرح العام في البورصة المصرية والتي ستستمر عن فتح آفاق نمو جديدة خلال الفترة المقبلة.

وتجرد الإشارة إلى أن الشركة بدأت منذ مطلع العام الجارى في تنفيذ خطة توسيعات شاملة بمنشاتها الصناعية بما في ذلك إضافة 4 خطوط إنتاج جديدة مع إعادة تصميم وبناء منطقة المستحضرات الصلبة لتنماشى مع أحدث المعايير العالمية وتغيير محطة معالجة المياه التي تغذى جميع مناطق الإنتاج بالمنتج، غير أن العقبات الإنتاجية المذكورة ترجع بشكل رئيسي إلى تأخيرات التسليم والتتركيب لبعض المعدات والآلات الخاصة بخطوط الإنتاج الجديدة وما ترتب على ذلك من تأخيرات الجدول الزمني لعمليات الفحص والموافقات الرقابية من وزارة الصحة، وهو ما أدى بدوره إلى تراجع حجم الإنتاج بمعدل سنوى 26% خلال أول 9 أشهر من عام 2019 وكذلك تأخر الموعد المحدد لطرح المنتجات الجديدة. وكانت الشركة تستهدف إطلاق 9 مستحضرات دوائية خلال عام 2019 ولكن بسبب تلك الاضرابات تم تأجيل مواعيد التسويق لهذه المنتجات لتصبح أربع مستحضرات خلال الرابع الثالث 2019، علماً بأن المستحضرات الدوائية الجديدة تتميز بهامش الربح المرتفع وبالتالي تتوقع الشركة أن تجني ثمار تلك التوسيعات والمنتجات الجديدة بدءاً من الربع الأخير من العام الجارى.

ومن التأثيرات السلبية انقطاع توريد المنتج الوحيد الذي يتم تصنيعه لدى الغير، وذلك على خلية الانقطاع غير المتوقع في القدرة الإنتاجية لدى الموردين الخارجيين للشركة مما دفعها إلى استيراد المنتج من مورد بديل في الهند وهو ما أدى إلى زيادة كبيرة في تكاليف الإنتاج وأسفر بدوره عن انخفاض هامش الأرباح التشغيلية المعدلة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (Adjusted EBITDA Margin) خلال فترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2019. وفي هذا الإطار قامت الشركة بإتمام عملية الفحص والتشغيل التجربى لخط إنتاج البوررات المجددة لتصبح بذلك واحدة من بين عدد محدود من الشركات التي تتميز بهذه القدرة الإنتاجية في قطاع الأدوية المصرى، وهو ما يتيح للشركة تلبية احتياجاتها الإنتاجية ذاتياً وتوظيف فائض الطاقة الإنتاجية لتلبية الطلب فى سوق التصنيع لصالح الغير وبالتالي سد حاجة حقيقة وتحقيق الإيرادات للشركة. ومع ذلك، نجحت الشركة في تجاوز تلك العوامل غير المترددة مع إطلاق المنتجات الجديدة وإتمام التوسيعات المخططه بمنشاتها الصناعية وبالتالي تتطلع أن يشهد هامش الربح تحسناً كبيراً خلال الفترة القادمة.

جدير بالذكر أن الشركة نجحت في تطوير باقة منتجات هائلة تشمل 105 منتج دوائي من 71 مستحضر دوائي متتنوع حتى 30 سبتمبر 2019، وتغطي جميعها 11 مجموعة دوائية من بين 16 مجموعة دوائية في قطاع الصناعات الدوائية بمصر. وتركز الشركة بصفة رئيسية على 6مجموعات دوائية تشمل مضادات الحيوية وأدوية علاج الجهاز الهضمي وأدوية علاج أمراض الجهاز البولي والتناصلي وأدوية علاج القلب والأوعية الدموية وأدوية علاج الجهاز العصبي وأدوية مضادات النجل.

وأعلنت الشركة في 30 أكتوبر 2019 عن عزمها تنفيذ عملية طرح جزء من أسهمها في البورصة المصرية (الطرح العام الأولي)، ومن المقرر أن يتم تنفيذ الطرح المرتقب من خلال شريحتين إحداهما طرح خاص للمستثمرين المؤهلين، والأخرى طرح عام للجمهور بالسوق المصري (ويشار إليهما مجتمعين بـ"الطرح المشترك")، علماً بأنه تم قيد أسهم الشركة بقاعدة بيانات البورصة المصرية بتاريخ 20 نوفمبر 2019، ومن المتوقع أن يبدأ التداول على أسهم الشركة بالبورصة المصرية تحت رمز RMDA.CA اعتباراً من يوم الأربعاء الموافق 11 ديسمبر 2019. ومن المقرر أيضاً إلى جانب عملية الطرح المشترك أن تقوم الشركة بتنفيذ زيادة رأس المال من خلال إصدار 125,000,000 سهم نقدى جديد على أن يقتصر حق الاكتتاب في الزيادة المذكورة على شركة Greville Investing Ltd ("المساهم البائع")، وذلك بنفس السعر الذي يتم تنفيذ الطرح به. وتتوقع الشركة أن يبلغ مجمل حصيلتها من زيادة رأس المال المذكورة 582.5 مليون جنيه.

وتخطط الإدارة العليا للشركة لتوظيف صافي حصيلة زيادة رأس المال اللاحقة لإتمام الطرح المشترك في دعم وتمويل التوسيعات المخططه ضمن استراتيجية النمو التي تتبناها، علماً بأن الشركة ستركز بصفة أساسية على تنفيذ الاستحواذات المستهدفة على المستحضرات الدوائية الفعالة، إلى جانب دراسة إمكانية وجود الاستحواذ على الشركات المنتجة للمستحضرات الدوائية . و تقوم تلك الاستراتيجية على التوظيف الأمثل للكفاءة الإنتاجية التي تفرد بها الشركة وتعظيم المردود الإيجابي لمحفظة العلامات التجارية والمنتجات الدوائية المميزة والتي أصبحت مرادفاً للفعالية والجودة بين جمهور المستهلكين.

للاستعلام والتواصل:

ياسمين نجم
 رئيس قطاع الاتصالات وعلاقات المستثمرين
yasmine.negm@rameda.com
 +20(0)1111263555

عن شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا»

تعد راميدا شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري وتحقق أسرع معدلات النمو في هذا القطاع الواعد، حيث تتركز الشركة بصورة رئيسية على إنتاج وبيع باقة متنوعة من المستحضرات الدوائية المثلثة، مستحضرات التجميل الصيدلانية، المكمّلات الغذائيّة، الأجهزة الطبية والمستحضرات البيطرية. وتحتل راميدا المرتبة الأولى بين أكبر 25 شركة أدوية في مصر من حيث معدل النمو السنوي المركب للمبيعات من 2013 إلى 2018. وتحظى راميدا بمحفظة منتجات علاجية تضم 105 منتجًا متنوعًا من 71 مستحضر دوائي مختلف (تشمل المستحضرات الدوائية المركبة والجاري تجديد ترخيصها في الوقت الحالي)، تغطي جميعها 11 مجموعة دوائية من بين 16 مجموعة دوائية في قطاع الصناعات الدوائية بمصر. وتركز الشركة بصفة رئيسية على 6مجموعات دوائية تشمل المضادات الحيوية وأدوية علاج الجهاز الهضمي وأدوية علاج أمراض الجهاز البولي والتناسلي وأدوية علاج القلب والأوعية الدموية وأدوية علاج الجهاز العصبي وأدوية مضادات التجلط باعتبارها من الحالات ذات مقومات النمو الوعادة في السوق المصري.

التوقعات المستقبلية

تحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو احداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الآتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مرتفع"، "قد"، "التقديرات"، "تعتقد"، "افتراض"، "توقعات"، "تعترض"، "الترى"، "تخطط"، "ممكناً"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، او في كل حالة، ما ي匪ها او تعبرات اخرى مماثلة التي تهدف الى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، الى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية او الخطط او التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو او الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الادارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتنطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على ان تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفاً اختلافاً جوهرياً عن أي نتائج في المستقبل، او عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمناً. قد يتسبب تحقق أو عدم تتحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة او نتائج عملياتها اختلافاً جوهرياً عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد يتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي او التقدير او التنبؤ اختلافاً جوهرياً عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة اللازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق وال سريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.

بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بغرض التقرير العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسبة المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.